

РЕГИОНАЛЕН ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛ ЗА СЕВЕРОЗАПАДНА БЪЛГАРИЯ (ВИДИН, ВРАЦА, МОНТАНА)

Суммит Агро търси търговски представител с добро познаване на селското стопанство, продуктите за растителна защита, торове и семена, както и с опит в работата с клиенти.

1. Основни задължения:

- Организира продажбите на продуктите на фирмата в региона
- Търси и предлага възможности за разширяване на бизнеса
- Съгласно стратегията на фирмата, договаря условия и цени с клиентите
- Предоставя периодично актуална пазарна информация на ръководството на фирмата, свързана с площи, култури, конкурентни продукти, ситуация на пазара и др.
- Посещава фермерите и дистрибуторите на фирмата в региона
- Участва в организирането на търговски и рекламни кампании
- Отговаря за събирането на вземания на фирмата от клиенти
- Поддържа добри взаимоотношения с настоящи и потенциални клиенти
- Организира демонстрационни опити с продукти на фирмата и следи за резултатите от тях

2. Основни изисквания

- Висше агрнoмическo образование
- Специалност растителна защита се ползва с предимство
- Добро познаване на клиентите в региона
- Задължителен предишен опит на сходна позиция – минимум 5 години
- Добра компютърна грамотност
- Шофьорска книжка
- Владеенето на английски език е задължително
- Отлични комуникативни умения

В случай, че желаете да се присъедините към амбициозен и млад екип от отлични професионалисти и търсите предизвикателството да сте най-добрите в професията си, изпратете CV и актуална снимка на e-mail: miroslav.tityanov@abv.bg